

# 以品质树品牌 以科技强产业

## ——科左中旗硬核护航“通辽好牛肉”

本报记者 于丽美 通讯员 刘郡 越萨茹拉

### 建设全国肉牛产业重镇

年初,科左中旗腰林毛都镇的牛羊肉交出了一份亮眼的“品质答卷”!经北京谱尼测试集团63项核心指标全项检测,肉品新鲜度拉满,牛肉挥发性盐基氮7.46mg/100g、羊肉挥发性盐基氮7.59mg/100g,均仅为国标限值的50%,水分含量均低于国标限量;铅、镉等重金属,六六六、滴滴涕等农药,氯霉素、瘦肉精等兽药,更是实现“三重零检出”!各项指标不仅严守国家食品安全标准,更符合绿色食品行业标准,契合有机食品核心要求。这份扎实的“品质身份证”,是科左中旗以科技赋能肉牛产业、走绿色提质发展之路的有力证明,腰林毛都镇作为全旗试点,依托菌酶协同发酵技术,让当地养殖户日子愈发红火。

该镇作为养殖重镇,也曾面临全旗共性发展难题:90%以上为散户养殖,养殖模式粗放,饲料利用率低、成本高,肉牛品质管控无统一标准,产业链条不完整。“以前养牛全凭经验,喂普通饲料,牛长得慢、易生病,饲料投入大,牛肉卖不上价,忙活一年挣不了多少钱。”养殖户金

田喜道出了以往的养殖困境,这也是当地众多养殖户的心声。

改变,始于京蒙协作科技帮扶。北京市第八批东西部协作顺义区帮扶团队携手中国农业大学生物团队深入该镇调研后,提出“小菌群撬动肉牛产业大发展”的思路,以菌酶协同发酵全营养日粮生物技术为突破口,为当地肉牛养殖开出“科技良方”。“菌酶协同发酵技术能将玉米秸秆等养殖废料变废为宝,降解大分子物质,生成肉牛易吸收的小分子营养,大幅提升饲料蛋白、能量含量,还能添加药食同源成分,帮助肉牛调理肠道、提升免疫力、抗应激。”中国农业大学生物技术实验室成果转化中心副主任吴学会介绍。这种发酵饲料既能加快肉牛长膘、提高出栏率,更能从源头减少兽药使用,为提升牛肉品质筑牢基础。

为让技术落地、惠及更多散户,当地创新构建“3+1”草原养殖产业振兴模式:旗级建立农事综合服务指导中心和集采中心,统筹技术指导与饲料原料采购;镇级设立农事综合服务站点,负责技术推广

与饲料配发;村级设立科创小院服务点,方便养殖户自选自配自拌饲料。通过科学统筹,将分散养殖户抱团发展,实现饲料原料大宗采购、就近加工,缩减中间流通环节,进一步降低养殖成本。“现在在村里科创小院就能配制发酵饲料,原料实惠、配比科学,一头牛一年饲料成本能省1000多元,牛长得壮、少生病、品质好,客商争相采购!”养殖户卢剑英笑着说,如今靠科学养殖,收益十分可观。

从1户16头牛的小试点起步,腰林毛都镇菌酶协同发酵技术推广持续提速,目前已覆盖800余养殖户,超10000头肉牛用上科技发酵饲料。今年,当地将新增15个村级服务点,辐射肉牛养殖量超4万头,实现养殖效率与肉牛品质双提升,不仅单头肉牛饲料成本大幅下降,更凭借“三重零检出”的硬核品质,拥有了进军高端市场的底气。该镇动物防疫站站长齐栓柱介绍:“科技喂养推动肉牛生产从‘喂饱出栏’向‘提质增效’转变,各项检测指标优于国标是我们最核心的竞争力。”

一花独放不是春,百花齐放春满园。腰林毛都镇的成功实践,为科左中旗肉牛产业全链条升级提供了可复制、可推广的经验。该旗畜牧

局相关负责人表示,目前已在花吐古拉、敖包、希伯塔等苏木乡镇,带动116户养殖户的2841头肉牛开展发酵饲料示范饲喂;今年将以腰林毛都镇为样板,加快菌酶协同养殖模式在全旗推广,完善旗、镇、村三级农事综合服务体系,让更多散户享受科技红利。

在此基础上,该旗以权威检测报告为抓手,谋划肉牛产业全链条发展:探索建立“共享牧场”,实现优质牛源集中育肥,留住育肥环节增值效益,助力养殖户二次增效;强化绿色养殖管控,推进绿色食品、有机食品认证申报,打造“科左中旗绿色有机牛肉”区域公共品牌,实现三次增效;依托优质牛肉原料,开发预制菜、休闲肉制品、高端餐饮食材等下游产品,构建“养殖—加工—销售—品牌”全产业链体系,实现四次增效。

从一份报告看品质提升,从一个试点看模式创新,科左中旗以菌酶协同发酵技术为切入点,层层递进,全域推广,让科技成为肉牛产业发展核心动力,进而推动全旗肉牛产业沿着生态优先、科技赋能、产业兴旺的高质量发展之路稳步前行,让“通辽好牛肉”品牌愈发响亮,为乡村振兴注入强劲活力。

# “泥脚”踩出“丰年印”

李想 杨悦 艾敬阳

### 乡村行 看振兴



工人们分工协作,将一盘盘水稻秧苗移至大棚。

“又一车苗来了!”“好嘞,大家搭把手,卸苗盘了!”

在奈曼旗八仙筒镇乌兰章古村一座半亩见方的大棚里,十几个人七手八脚地忙碌着,湿润的泥土一踩一个坑。苗盘卸完,大家又合力将陷在泥泞中的三轮车推出棚外。

每到四月中下旬,村里家家户户都撑起温室大棚,用来培育水稻秧苗。“育苗就得把握住眼下这几天时间。”说话的人是育苗大户朱志强,他一边抹着脑门上细密的汗珠,一边低头看了一眼沾满泥泞的水靴,“往年育苗没这么狼狈,但也说明了今年水量充沛,肯定是个丰年!”

背靠孟家段水库,乌兰章古是远近闻名的水稻村。沿着水泥路驶进村内,先看到的不是排排房屋,而是鳞次栉比的稻田。今年,有着20多年育苗经验的朱志强一口气在原有4座大棚的基础上又新建了3座,并且成立了润苗家庭农场,扩大了育苗规模,小院也比往年同期热闹不少。

“这7座大棚能育4万盘苗,可满足1100亩稻田的种植需求。”朱志强说。制作苗盘的场地就在他家房前的空地上。依托半自动育苗机,几人分工协作,筛土、装土、摆盘、下籽、覆土……一道道工序衔接紧密,饱满的种籽被均匀地播撒在穴盘中,随后再移至温室的大棚内,在适宜的温湿度中静待种子破土而出。

“整个育苗工作5天左右就能

全部完成,5月15日前后,秧苗就可以移栽到大田里。”作为润苗家庭农场的负责人,朱志强不仅是当地小有名气的育秧能手,更是周边镇村稻农信赖的合作伙伴。培育的秧苗除供自家100亩稻田外,其余全部实行订单供应。来自治安镇及附近嘎查村的合作社、家庭农场和种植户纷纷前来订购,客户可按需求自主选择水稻品种。

从3月开始,朱志强便根据订单需求,从吉林、黑龙江等地购入稻花香等市场认可度高的大长粒品种。育苗过程中,他科学使用生物菌肥,有效促进秧苗根系发育,保障秧苗移栽后缓苗快、成活率高。“根据品种差异,每盘秧苗售价7至8元。订单育苗模式,既降低了农户种植成本,也让我实现了稳定增收。”

苗壮的秧苗孕育丰收希望,也带动当地村民就近务工、家门口增收。正在大棚内忙着摆盘的张玉萍,便是受益者之一。她每天工作9小时,主要负责摆盘、搬运等工作,“一天能挣140元,活儿不算累,还能兼顾家里。”每年水稻育苗季,当地数十名农村妇女和张玉萍一样就近务工增收。就近就业已成为村民增收致富的重要途径。

“等到秧苗大面积移栽时,田园景色格外好,到时候再邀请你们过来看看。”朱志强笑着说。远处的稻田里,新翻的泥土黝黑肥沃,湿润厚实,静静等待着嫩绿秧苗扎根生长,来日铺展成金色稻浪的丰收画卷。

## 温情相伴千里路 贴心服务暖归途

温明杰

4月23日,沈阳局集团公司沈阳客运段动车四队北京三组担当G3655次北京朝阳至通辽列车。发车前,列车长姚建民接到车站通知,一名术后重点旅客将乘坐商务座出行,随即安排8号车厢乘务员李瑶做好对接服务,并与车站完成交接。

经了解,旅客杜某家住兴安盟,刚在北京骨科医院完成胸骨手术,体

内植入钢板,无法站立活动。李瑶协助护理人员将旅客妥善安置在座位上,途中全程细心照料、贴心陪护,配合家属做好护理工作。

为确保旅客顺利出行,姚建民提前与通辽站沟通衔接。旅客及家属深受感动,动情地说:“千里归途因贴心服务倍感温暖,今后进京出行首选家乡高铁。”

## 保康镇第二小学打造“乡韵润苗 童心向阳”关爱育人特色品牌

本报讯 近年来,科左中旗保康镇第二小学立足乡村教育实际,紧扣立德树人根本任务,积极打造“乡韵润苗·童心向阳”关爱育人特色品牌,以红色传承、乡土浸润、精准关爱、劳动实践、家校协同为抓手,为乡村儿童尤其是留守儿童筑牢成长防线。

学校深挖本土红色资源,邀请“五老”人员举办红色故事分享会,组织学生走进革命前辈家中聆听红色故事,让红色基因在少年儿童心中深深扎根;开设“乡土文化小课堂”,通过农耕体验、民俗手工等特色活动,引导学生深入了解家乡文化,厚植家国情怀;针对留守儿童占比比较高的现状,建立“一生一策”关爱台账,组建教师帮扶小组开展定期家访,常态化提供心理陪伴、学业辅导等暖心服务;打造校

(包文慧 王永泉)

## 智能农机走俏 春耕市场升温

李奕颖

春回大地,农事渐忙。随着春耕备耕工作全面展开,通辽经济技术开发区农机市场迎来购销热潮。笔者走访时发现,今年农机市场呈现出新特点:智能、高效的新型农机设备成为农户的“新宠”,国家补贴与商家让利双重利好,进一步激发了市场活力。

在开发区瑞丰农机市场,前来咨询、购买农机的农户络绎不绝。商家抢抓春耕消费热潮,推出多款新型农机具及多项优惠活动。

“这个设备不用人全程监管,播种、施肥全程自动化作业,设备上能实时显示作业数据,耕种亩数、漏种数量、施肥量都能清晰查看,播种深度、株距还能自主调节,智能化程度很高。”河西街道汪家村农户孟繁军说。

“我们现在推出的电驱电控播种机是目前最先进的机型,还有适配米豆兼种的气吹射播机,部分机型还搭载影像功能。今年新款大型播种机,基础优惠幅度可达5%至10%,活动期间针对不同机型,还能再下调5%至10%。春节过后,到店客流量逐步增加,同比增长10%至15%。”通辽市煜盛农机销售有限公司销售经理孙爱成说。

除商家让利外,国家农机购置补贴政策也切实为农户减轻了购



机负担,成为激发市场活力的重要支撑。

“这款拖拉机补贴力度很大,能补贴3万多元,补贴后售价仅20多万元。”孟繁军说。

“国家农机购置补贴政策十分惠民,2104型大拖拉机补贴38900元,不同型号播种机也享有相应补贴,两行、四行、六行机型补贴金额分别为10500元、16900元和29100元,补贴力度十分可观。”孙爱成说。

从智能拖拉机的便捷操控,到精准播种机的精准作业,春耕备播

的旺盛需求、国家惠农政策的持续发力,以及农机装备技术的不断升级,共同推动了开发区农机消费市场持续升温。随着春耕工作全面展开,智能化农机装备将在田间地头发挥更大作用,进一步提升农业生产效率,为全年粮食稳产增产奠定坚实基础。



## 草原牵手山海 通辽文旅走进青岛烟台

本报讯(记者 李青峰)近日,通辽市文化旅游广电局联合科左后旗人民政府,先后赴山东青岛、烟台开展文旅推介交流活动,将独具特色的科尔沁草原风情带到两座滨海城市,全面展现通辽文旅魅力。

推介会上,通辽市文旅推介官重点推介了大青沟、草甘沙漠等核心景区,围绕生态观光、民俗体验、沙漠探险等精品旅游线路,向胶东游客全方位展示通辽市独特的文化与旅游资源。

活动现场设置的非遗展示与特色美食品鉴区人气十足。蒙古族马具制作等非遗技艺现场展演,尽显传统工艺匠心;奶皮子、奶茶等草原风味美食,让观众近距离感受浓郁的民俗烟火气。马头琴演奏、顶碗舞等精彩文艺表演轮番上演,让胶东市民沉浸式体验草原儿女的热情豪迈,持续擦亮“悦来通辽”文旅品牌。

通辽与青岛、烟台三地文旅资源禀赋各异、互补性强,合作潜力巨大。此次活动搭建起草原与山海之间的文旅交流合作桥梁,下一步,各方将深化合作,推动资源共享、线路共推、客源互送,以互学互鉴、互利共赢开启区域文旅融合发展新篇章。

本报职业道德监督热线:  
0475—8277233

## 刘玉静:二十载坚守岗位 一颗心服务为民

本报记者 杜强

在科左后旗的邮政服务一线,总能看到刘玉静忙碌的身影。一句句暖心问候、一次次耐心解答、一回回主动帮扶,这些看似平常的小事,串联起她二十余年的邮政生涯,也铸就了一名基层劳动者的不凡荣光。

2002年,刘玉静进入科左后旗邮政分公司工作。她始终坚持以客户为中心,待人亲和、细致耐心。对待老年客户,她更是关怀备至,耐心解答每一个问题,用心办好每一笔业务,用真诚服务打动客户。时间长了,不少客户被她的贴心服务所感动,不但主动将存款存入其所

支局,还成为了该支局的义务宣传员,靠着“口口相传”的口碑,支局收入排名年年靠前,连续两年被评为“优秀团队”。

后因工作调动,刘玉静调任科左后旗邮政分公司集邮与文化传媒中心经理,主要负责报刊收订、集邮销售、函件媒体等业务。面对全新岗位,她迅速投身业务学习,主动与上级管理部门沟通交流,同时虚心向各旗县同行请教,短时间内就掌握了相关业务知识,顺利融入新的工作环境。

在集邮业务中,单价千元以上的邮票品类长期销量偏低。刘

玉静接手第一年,其销量便提升至日常水平的3倍以上,为企业增收3万多元。近4年来,该类产品销售218套,还带动了金砖等贵金属产品的销量增长。

此外,为进一步提升集邮文化品位、促进集邮市场健康发展,刘玉静经常下乡举办集邮展览活动。为更好地拓展函件业务,她坚持每周下乡,她地毯式走访各机关单位、各大商户,全方位宣传推介各项业务。

刘玉静始终将职工冷暖放在心上,连续5年对接地方工会,为困难职工申请补助累计2.52万元;同时

心系新业态从业人员,积极争取慰问品,把组织的温暖送到职工心坎上。她常说:“能够为职工服务,当好职工的贴心人、困难的帮助人、权益的维护人,是我的义务。”

刘玉静没有惊天动地的壮举,却把每一件小事办实、每一件实事办好。她用真诚擦亮邮政服务品牌,在平凡岗位上默默耕耘,为邮政事业发展贡献着光和热。

